

Schema der Warenkalkulation in der Industrie

Verkaufskalkulation *

<p>Materialkosten</p> <p style="padding-left: 40px;">Materialeinzelkosten (z.B. Fertigungsmaterialverbrauch) Materialgemeinkosten (Zuschlag in %)</p> <p>zzgl. Fertigungskosten</p> <p style="padding-left: 40px;">Fertigungseinzelkosten (z.B. Fertigungslöhne) Fertigungsgemeinkosten (Zuschlag in %) Sondereinzelkosten der Fertigung</p> <p>= Herstellkosten</p> <p style="padding-left: 20px;">zzgl. Verwaltungsgemeinkosten (Zuschlag in %) zzgl. Vertriebsgemeinkosten (Zuschlag in %)</p> <p>= Selbstkosten</p> <p style="padding-left: 20px;">zzgl. Gewinn (Zuschlag in %)</p> <p>= Barverkaufspreis</p> <p style="padding-left: 20px;">zzgl. Kundenskonti (Verkaufszuschlag in %) zzgl. Vertriebssonderkosten zzgl. Vertreterprovisionen</p> <p>= Zielverkaufspreis</p> <p style="padding-left: 20px;">zzgl. Kundenrabatt (Verkaufszuschlag in %)</p> <p>= Nettoverkaufspreis</p> <p style="padding-left: 20px;">zzgl. Umsatzsteuer</p> <p>= Bruttoverkaufspreis</p>	
--	--

* (dient der Ermittlung des Verkaufspreises der zu verkaufenden Waren)